

Säljledare – Djupfrys

Vill du leda en avdelning som driver försäljning genom säljande varuuttryck och effektfulla exponeringar?

Vi söker en driven säljledare till djupfrysavdelningen som vill utveckla sortiment, kampanjer och presentation – och samtidigt driva lönsamhet och hög kvalitet i vardagen.

Dina arbetsuppgifter

- Ansvara för avdelningens försäljning och mål
- Planera kampanjer, säsonger och högtider för att maximera försäljning.
- Skapa tydlig och säljande kommunikation i diskar, gavlar och prisbild.
- Optimera drift och rutiner samt följa upp och utveckla dessa.
- Veckovis uppföljning av nyckeltal och svinn.
- Artikelunderhåll på avdelningsnivå.

Vi söker dig som

- Har erfarenhet från detaljhandel (krav). Erfarenhet från ICA och från flera avdelningar är meriterande.
- Trivs med merförsäljning, har kommersiellt sinne och vill skapa god lönsamhet.
- Arbetar strukturerat, är ordningsam och positiv.
- Är van vid högt tempo, tar egna initiativ och är synlig mot kollegor och kunder.
- Kan arbeta enligt FIFU och säkerställa fräscha, välfyllda kylar varje dag.

Vi erbjuder

- Ett ansvar där du har stor påverkan på resultat och kundupplevelse.
- Tillsvidareanställning med 6 månaders provanställning. Kollektivavtal med Handels med individuellt tillägg för säljledarroll. Tjänsten är på 35h/v
- Tillträde: Omgående. Urval sker löpande.

Låter det som du?

Skicka CV och personligt brev märkt "Säljledare Djupfrys" till jobbansokan.varnamo@kvantum.ica.se.

Sista ansökningsdag: 2026-08-16

Vi ser fram emot din ansökan!